

Sage 50

Evoluez vers Sage 50 Gestion Commerciale

Clients

Objectifs pédagogiques

- Exploiter les fonctions connectées de Sage 50 Gestion Commerciale
- Optimiser votre utilisation
- Se préparer à la facturation électronique.

Programme de la formation

Découvrez la nouvelle interface et consolidez votre pratique

- Reconnaissez votre environnement de travail
- Consolidez votre usage : clients, articles, chaîne de facturation
- Saisissez les règlements, générez et transférez les écritures comptables et d'acompte de TVA sur les encaissements

Mettez en œuvre les fonctions connectées

- Activez les paiements en ligne
- Personnalisez les e-mails pour envoyer vos pièces commerciales
- Exploitez Sage Business Docs

Préparez-vous à la facture électronique

- Suivez le calendrier et les étapes
- Découvrez les opérations soumises et non soumises à l'obligation de la facturation électronique
- Suivez automatiquement le transfert des pièces commerciales

Déployez votre activité vers le e-commerce avec Sage 50

- Découvrez Openflux

Découvrez les fonctions facilitatrices avec nos trucs et astuces

- Visualisez le statut des pièces
- Découvrez la gestion des articles multifournisseurs
- Personnalisez l'affichage de vos données
- Analysez vos données commerciales
- Accédez à notre dispositif d'aide en ligne (Chat, Online Help Center, Base de Connaissance, Sage City)

85 %
satisfaction

Informations Pratiques

Durée : 3h

Référence : S5KF00024

Tarif : 300 € ou 2,5 crédits / 1 stagiaire
600 € ou 5 crédits / 2 à 3 stagiaires
900 € ou 7,5 crédits pour 4 à 6 stagiaires

Public visé : Utilisateur de Ciel Gestion Commerciale qui passe sur Sage 50 Gestion Commerciale.

Prérequis : Aucun.

Effectif maximum : 6 personnes

Moyens pédagogiques

- Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des besoins de gestion d'entreprise.
- Animation via Teams depuis le portail Sage University.
- Remise d'un support de formation.
- Validation des acquis par 1 quiz.

Recommandations : Utiliser 2 écrans pour suivre et mettre en application.

Moyens d'encadrement

Cette formation est assurée par un formateur spécialiste de Sage 50 Gestion Commerciale et de son déploiement en entreprise.

Modalités de suivi et assistance

Feuille de présence et attestation de présence mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action de formation.

Contact possible tout au long de la formation avec le centre de formation aux heures habituelles d'ouverture.

Appréciation des résultats

Exercices d'évaluation des connaissances en fin de formation.

Répartition du temps entre théorie et exercices pratiques : 40% - 60%

Points forts / Plus de cette formation

Formation en petit groupe permettant une réelle personnalisation des exercices en fonction de l'objectif professionnel.

Niveau obtenu

A l'issue de la formation, le stagiaire aura optimisé son utilisation des fonctions connectées et facilitatrices de Sage 50 Gestion Commerciale et saura récupérer les données.

Inscription et renseignements

Sage University

<https://sageu.com/france/>

sageuniversite@sage.com

01 55 26 34 89 (Espace formations)

Centre de formation

N° Déclaration d'existence : 117 53 22 61 75 auprès de la région Île-de-France. Code APE : 5829 C. N° de SIRET : 313 965 129 00857. N° URSSAF : 7585 1000 0204 0245 11