

Parcours de formation Facture électronique.

Clients et partenaires : Tous formés



Sage

Notre objectif commun.

Tous nos clients prêts à passer le cap FE !



Formés



**Equipés des
bonnes versions**



**Ont choisi
la PA Sage**

Formons les clients et les consultants à la Facture Electronique.

Formez vos équipes à la FE

Chez vous, tout le monde doit savoir parler Facture Electronique.



Sage

Vos équipes formées et certifiées FE



Badge 1 Maîtrisez le légal

- Parcours e-learning sur le contexte réglementaire de la réforme
- Contenu évolutif
- 4 modules e-learning + un examen
- Obtention du **1^{er} badge**

1 crédit services à partir du 6 mars



Badge 2 Préparez-vous dès maintenant

Sage FRP1000

- **Anticipez la facture électronique**

4 crédits services

Sage X3

- **Parcours Data Clean & Control**

2 crédits services



Badge 3 Débutez sur la facture électronique

Sage FRP1000

Parcours à venir

Sage X3

Parcours à venir

A partir de mai 2026

les badges Facture Electronique donnent accès à l'assistance FE.

Sage | University

Espace facture électronique

Formez vos clients à la FE

Vos clients devront comprendre et
appliquer la nouvelle réglementation.



Proposition de valeur.

Formez tous vos clients

Les évolutions réglementaires liées à la facturation électronique seront nombreuses.
Comptez sur les Pass Formation pour accompagner vos clients.



Bénéfices clients / partenaires

- **Parcours de formation 100% e-learning** qui offrent une montée en compétence métier sur Sage University. Disponible 24/7.
- **Contenu évolutif** pour coller aux actualités légales : dates clés, cas d'usage, ...
- Des clients **mieux formés**, qui comprennent le sens de la réforme et qui sécurisent leur activité de facturation.
- **Vos équipes disponibles** pour :
 - des accompagnements avancés,
 - mieux conseiller les clients,
 - sécuriser votre ARR



Cible et objectifs

Tous les clients équipés de solutions FRP1000 ou Sage X3.

Accompagner **toutes les fonctions** de l'entreprise vers la facture électronique. S'adresse à différentes populations :

- DAF,
- Sales,
- IT,
- ADV ...

On ne parle pas fonctionnel mais métier. Changement de pratiques.

Tous prêts à passer le cap FE !

Parcours **Facture électronique.**

Pour vos clients FRP1000 & Sage X3

Pass Facture électronique



E-learning

Théorique

- Introduction et cadre réglementaire
- Calendrier de la réforme
- Comprendre la facture électronique
- Qu'est-ce qu'une plateforme agréée ?
- Transmission et gestion des factures
- Gestion des statuts obligatoires et facultatifs
- Gérer l'annuaire, la TVA et les cas d'usages

Autres thématiques (à venir)

- Dématérialisation
- Directive européenne VIDA

Cas d'usages (à venir)

- Facture déjà payée
- Paiement par un tiers
- Affacturage
- ...

Pour vos clients FRP1000 & Sage X3

Bon à savoir

Modules e-learning accessibles sur Sage University

Accès via un compte Sage ID sur des pages dédiées clients finaux



Plan de formation du Pass Sage FRP1000

Plan de formation du Pass Sage X3

Tarifs des Pass **Facture électronique.**

Tarifs par an engagement 36 mois

Tarifs en prix d'achat

Jusqu'à 499 profils :	25€ / salarié / an
Entre 500 et 999 profils :	20€ / salarié / an
A partir de 1000 profils :	15€ / salarié / an

La tranche se calcule à chaque vente / il n'y a pas de cumuls par rapport aux ventes précédentes.

Modalités de facturation

Facturation

Annuelle

Engagement 3 ans avec **tacite** reconduction 1 an à l'issue des 3 ans

Pas de résiliation sur les 3 ans

En € – pas de crédits services

Reconnaissance **ARR**

Bon à savoir

Le partenaire est libre de **revendre les Pass au prix qu'il aura fixé**, à les inclure dans son offre d'accompagnement FE, ...

Exemple de facturation

En février 2026, j'achète **510 Pass** Facture Electronique : je paye $510 * 20€ = 10\ 200€$

Je payerai 10 200€ en février 2027 et à nouveau en 2028.

En février 2029, l'offre sera réabonnée tacitement pour 1 année $510 * 20€$.

Comment commander / inscrire ?

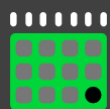
Pour commander

Références articles (à venir 19 février 2026)

- MILSA0018 - Sage FRP1000 Pass Facture Elec Rev
- SEPSA0166 - Sage X3 Pass Facture Elec Rev

+ option obligatoire **S1KSA0287** pour afficher l'engagement 36 mois

« Engagement sur 36 mois ferme. En cas de résiliation avant l'échéance de la période d'engagement en cours, la totalité des montants restant à régler jusqu'au terme normal de la période d'engagement sera due à Sage. »



Date de disponibilité
19 février 26

Inscrire les clients

Suivre le [processus d'inscription](#) des clients

- 1) Créer le compte Sage University de chaque utilisateur
 - [Guide d'utilisation](#)
 - [Vidéo de création de compte](#)

Le compte Sage University des utilisateurs doit être créé avant que les bons de services soient adressés.

- 2) Compléter le [Bon de service](#) pour déclarer les personnes à inscrire aux différents parcours : gamme de produit concernée, n° de série ou n° de facture, noms des clients finaux, adresse mail et Code tiers Sage

- 3) Transmettre le bon à sageuniversitepartenaire@sage.com

Une fois le bon de service transmis, le client retrouve son Pass facture électronique sur son Tableau de bord Sage University sous 48h.

Pour les commandes > à 200 Pass : possibilité de mettre en place un formulaire Forms pour rendre le client autonome dans son inscription.

A retenir / Synthèse

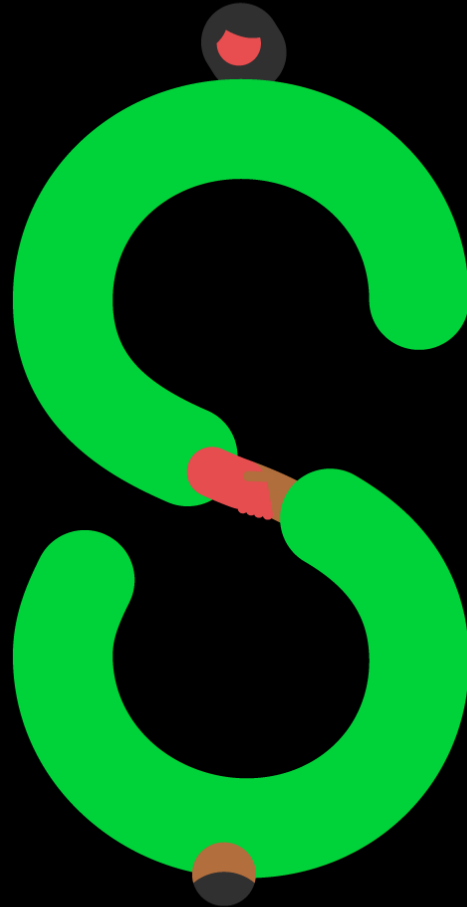


2 types de parcours FE.

**Former les consultants
et les clients FRP1000 et X3
à la Facture Electronique**

- ✓ Formations ARR
- ✓ Sécuriser C4L

- Formations distinctes **FRP1000** et **X3**
- Tarifs dégressifs entre **25** et **15€** / personne inscrite
- Engagement **36 mois** / facturation **12 mois** (offre clients)
- Date de lancement **19 février 2026**
- **Suivi et pilotage** du service par équipe planification



Thank you!

© 2026 The Sage Group plc or its licensors. All rights reserved. Sage, Sage logos, and Sage product and service names mentioned herein are the trademarks of Sage Global Services Limited or its licensors. All other trademarks are the property of their respective owners.